



Programa intensivo

IA-Ready Export

Activa el rendimiento de tu departamento comercial internacional con IA

La **Inteligencia Artificial** ya está transformando la forma en que las **empresas exportadoras** venden, se comunican y compiten. Este curso intensivo **100 % práctico** te enseña a aplicar la IA **en cada fase del proceso comercial internacional**: desde la **prospección automatizada** hasta la **creación de propuestas de alto impacto** y el **seguimiento inteligente de oportunidades**.

Dirigido a **gerentes, responsables de exportación y equipos comerciales internacionalizados**, este programa está diseñado para profesionales que quieren usar la IA **para vender más y mejor en mercados exteriores**. Sin necesidad de conocimientos técnicos previos. Aprenderás a **automatizar tareas clave, personalizar tus mensajes, generar materiales comerciales eficaces y tomar decisiones basadas en datos, todo desde el primer día**.

Descubre cómo **transformar tu modelo comercial con IA aplicada al día a día**: prepara mejor tus visitas, responde con agilidad, detecta oportunidades en tiempo real y automatiza tareas clave.

La IA ya está aquí. ¿Estás listo para usarla a tu favor?

Fecha: 29 de enero de 2026

Horario: 09:30 a 14:30h y de 15:30 a 18:30h

Modalidad: Presencial - Avda. Hermanos Bou, 79 - 12003 Castelló

Precio: 325 € / **Enactio:** 276,25 € / **Enactio Plus:** 227,5 €

Formación bonificable

Más información: Reyes Monfort - Área Internacionalización: 964356500 - ext. 5

[**Reserva tu plaza +**](#)

Programa

- Implementación de la "Hoja de ruta puesta en marcha de IA de los 6 pasos"
- Optimización del perfil de Linkedin con IA
- Análisis de cliente para la preparación de una visita comercial
- Diseño de emails de alto impacto
- Entrenamiento de negociaciones a través de conversación de voz
- Diseño de respuestas a objeciones de clientes
- Resúmenes automáticos de reuniones presenciales y online
- Análisis de competencia
- Diseño de buyers personas objetivo
- Mejora de la propuesta de valor
- Creación de propuestas y ofertas optimizadas
- Creación de presentaciones
- Generación de gráficas e infografías
- Traducción de documentos
- Edición de documentos PDF
- Tracking en tiempo real de apertura de ofertas por cliente y competencia
- Análisis de licitaciones e informes
- Automatización de tareas con tus propios asistentes de IA
- CRMs con Inteligencia Artificial (IA)



Objetivos

- **Aplicar la IA en todo el ciclo de ventas internacionales**, desde la prospección hasta el cierre, con herramientas prácticas y accesibles.
- **Automatizar tareas** repetitivas como traducciones, edición de materiales, resúmenes o seguimiento de ofertas, ganando tiempo y precisión.
- Crear propuestas y **comunicaciones comerciales de alto impacto**, personalizadas para cada mercado y cliente.
- Detectar nuevas oportunidades de negocio y **analizar la competencia** en tiempo real, sin depender de terceros ni largos informes.
- Mejorar tu posicionamiento profesional y el de tu empresa, mediante un uso inteligente de **LinkedIn, asistentes conversacionales y CRMs con IA**.
- Rediseñar tu modelo comercial internacional, incorporando **soluciones basadas en IA que te permitirán vender más... con menos esfuerzo**.

Este curso es para ti si:

- Eres responsable de exportación y **necesitas automatizar tareas comerciales** para centrarte en la estrategia.
- Eres comercial internacional y quieres **mejorar la calidad y rapidez de tus propuestas y seguimiento.**
- **Formas parte de una empresa internacionalizada** o en expansión exterior que busca incorporar IA en sus procesos sin grandes inversiones.

Requisitos para aprovechar la formación

Para garantizar una experiencia totalmente práctica y personalizada, es necesario:

Traer un ordenador portátil y un smartphone, que usaremos durante la sesión para activar herramientas y simulaciones en tiempo real.

Una semana antes recibirás un prework guiado con instrucciones sencillas:

- Instalación de herramientas (gratuitas o con demo)
- Creación de cuentas en apps clave
- Breves tareas preparatorias para que llegues con todo listo y empieces a **aplicar desde el minuto uno.**

No necesitas conocimientos técnicos previos: solo curiosidad, actitud práctica y ganas de transformar tu manera de vender con IA.

La Cámara se reserva el derecho de validar las inscripciones. Este programa está diseñado específicamente para profesionales vinculados a procesos de exportación, ventas internacionales. Si tienes dudas sobre la adecuación de tu perfil, puedes consultarnos antes de formalizar tu inscripción. ¡Estaremos encantados de orientarte!

Ponente

David Martínez Caldúch

Humanizando la IA | Keynote Speaker | Coach Digital | Technological innovator

David es uno de los mayores referentes en el uso estratégico de IA y tecnología en procesos comerciales. Con más de 36 años de experiencia, ha ayudado a cientos de empresas a transformar sus modelos de ventas e internacionalización a través de herramientas digitales prácticas.

- Experto en Social Selling, LinkedIn y automatización de procesos comerciales.
- Ha impartido más de 20.000 horas de formación ejecutiva en universidades y escuelas de negocios en España, Latinoamérica y EE.UU.
- Ponente TEDx, autor de 6 libros sobre transformación digital, ventas, NFTs y liderazgo positivo.
- Reconocido como uno de los Top 50 European Social Selling Professionals y con más de 400 testimonios reales en LinkedIn.

