



**Programa intensivo**

## **IA-Ready Export**

### **Activa el rendimiento de tu departamento comercial internacional con IA**

La **Inteligencia Artificial** ya está transformando la forma en que las **empresas exportadoras** venden, se comunican y compiten. Este curso intensivo **100 % práctico** te enseña a aplicar la IA **en cada fase del proceso comercial internacional**: desde la **prospección automatizada** hasta la **creación de propuestas de alto impacto** y el **seguimiento inteligente de oportunidades**.

Dirigido a **gerentes, responsables de exportación y equipos comerciales internacionalizados**, este programa está diseñado para profesionales que quieren usar la IA **para vender más y mejor en mercados exteriores**. Sin necesidad de conocimientos técnicos previos. Aprenderás a **automatizar tareas clave, personalizar tus mensajes, generar materiales comerciales eficaces y tomar decisiones basadas en datos, todo desde el primer día**.

Descubre cómo **transformar tu modelo comercial con IA aplicada al día a día**: prepara mejor tus visitas, responde con agilidad, detecta oportunidades en tiempo real y automatiza tareas clave.

**La IA ya está aquí. ¿Estás listo para usarla a tu favor?**

**Fecha:** 29 de enero de 2026

**Horario:** 09:30 a 14:30h y de 15:30 a 18:30h

**Modalidad:** Presencial - Avda. Hermanos Bou, 79 - 12003 Castelló

**Precio:** 325 € / **Enactio:** 276,25 € / **Enactio Plus:** 227,5 €

**Formación bonificable**

**Más información:** Reyes Monfort - Área Internacionalización: 964356500 - ext. 5

[\*\*Reserva tu plaza +\*\*](#)

## Programa

- Implementación de la “Hoja de ruta puesta en marcha de IA de los 6 pasos”
- Optimización del perfil de LinkedIn con IA
- Análisis de cliente para la preparación de una visita comercial
- Diseño de emails de alto impacto
- Entrenamiento de negociaciones a través de conversación de voz
- Diseño de respuestas a objeciones de clientes
- Resúmenes automáticos de reuniones presenciales y online
- Análisis de competencia
- Diseño de buyers personas objetivo
- Mejora de la propuesta de valor
- Creación de propuestas y ofertas optimizadas
- Creación de presentaciones
- Generación de gráficas e infografías
- Traducción de documentos
- Edición de documentos PDF
- Tracking en tiempo real de apertura de ofertas por cliente y competencia
- Análisis de licitaciones e informes
- Automatización de tareas con tus propios asistentes de IA
- CRMs con Inteligencia Artificial (IA)

## Objetivos

- **Aplicar la IA en todo el ciclo de ventas internacionales**, desde la prospección hasta el cierre, con herramientas prácticas y accesibles.
- **Automatizar tareas** repetitivas como traducciones, edición de materiales, resúmenes o seguimiento de ofertas, ganando tiempo y precisión.
- Crear propuestas y **comunicaciones comerciales de alto impacto**, personalizadas para cada mercado y cliente.
- Detectar nuevas oportunidades de negocio y **analizar la competencia** en tiempo real, sin depender de terceros ni largos informes.
- Mejorar tu posicionamiento profesional y el de tu empresa, mediante un uso inteligente de **LinkedIn, asistentes conversacionales y CRMs con IA**.
- Rediseñar tu modelo comercial internacional, incorporando **soluciones basadas en IA que te permitirán vender más... con menos esfuerzo**.



## Este curso es para ti si:

- Eres responsable de exportación y **necesitas automatizar tareas comerciales** para centrarte en la estrategia.
- Eres comercial internacional y quieres **mejorar la calidad y rapidez de tus propuestas y seguimiento**.
- **Formas parte de una empresa internacionalizada** o en expansión exterior que busca incorporar IA en sus procesos sin grandes inversiones.

## Requisitos para aprovechar la formación

Para garantizar una experiencia totalmente práctica y personalizada, es necesario:

**Traer un ordenador portátil y un smartphone, que usaremos durante la sesión para activar herramientas y simulaciones en tiempo real.**

**Una semana antes recibirás un prework guiado con instrucciones sencillas:**

- Instalación de herramientas (gratuitas o con demo)
- Creación de cuentas en apps clave
- Breves tareas preparatorias para que llegues con todo listo y empieces a **aplicar desde el minuto uno**.

**No necesitas conocimientos técnicos previos: solo curiosidad, actitud práctica y ganas de transformar tu manera de vender con IA.**

La Cámara se reserva el derecho de validar las inscripciones. Este programa está diseñado específicamente para profesionales vinculados a procesos de exportación, ventas internacionales. Si tienes dudas sobre la adecuación de tu perfil, puedes consultarnos antes de formalizar tu inscripción. ¡Estaremos encantados de orientarte!

## Ponente

### David Martínez Calduch

Humanizando la IA | Keynote Speaker | Coach Digital | Technological innovator

David es uno de los mayores referentes en el uso estratégico de IA y tecnología en procesos comerciales. Con más de 36 años de experiencia, ha ayudado a cientos de empresas a transformar sus modelos de ventas e internacionalización a través de herramientas digitales prácticas.

- Experto en Social Selling, LinkedIn y automatización de procesos comerciales.
- Ha impartido más de 20.000 horas de formación ejecutiva en universidades y escuelas de negocios en España, Latinoamérica y EE.UU.
- Ponente TEDx, autor de 6 libros sobre transformación digital, ventas, NFTs y liderazgo positivo.
- Reconocido como uno de los Top 50 European Social Selling Professionals y con más de 400 testimonios reales en LinkedIn.

