

PROGRAMA INTENSIVO · 3.ª ED.

IA-EXPORT READY ADVANCED

Construye tu sistema de ventas internacionales

8 horas en un solo día · Presencial · Aplicado a tu propia empresa

En IA-Ready Export Advanced trabajarás sobre tu empresa, **un mercado objetivo previamente seleccionado y un reto comercial real,** con el objetivo de construir una primera versión de **tu propio sistema comercial de exportación con IA.**

El programa está dirigido a **gerentes, responsables de exportación y profesionales de venta internacional** de empresas que ya operan en mercados exteriores o están preparando su actividad internacional.

Durante una jornada presencial y eminentemente práctica, alternarás explicaciones breves, demostraciones y trabajo aplicado sobre un mismo caso. Utilizarás Perplexity para investigar y contrastar información y Codex de ChatGPT para organizar el contexto de tu empresa y desarrollar procesos reutilizables.

No necesitas conocimientos de programación. Solo tendrás que llegar con un producto o servicio concreto, un mercado objetivo ya definido y un reto comercial sobre el que trabajar.

Si ya participaste en una edición anterior de IA-Ready Export, podrás avanzar mediante ejercicios de mayor dificultad aplicados a tu propio caso.

Fecha: 14 de diciembre de 2026

Horario: 09:30 a 14:30 h y de 15:30 a 18:30 h

Modalidad: presencial · Avda. Hermanos Bou, 79 · 12003 Castellón

Grupo reducido

Precio: 335 € / **Enactio:** 284,75 € / **Enactio Plus:** 234,50 €

Formación bonificable

Más información: Reyes Monfort · Área de Internacionalización · 964 356 500 · ext. 5

Reserva tu plaza +

Qué aprenderás

01 · Investigar tu mercado objetivo con fuentes. Analizar tendencias, competidores y oportunidades, diferenciando datos contrastados y cuestiones pendientes.

02 · Concretar tu cliente objetivo y tu propuesta de valor. Definir qué empresas encajan con tu oferta, qué necesitan y cómo comunicarles el valor de tu producto o servicio.

03 · Identificar empresas y personas relevantes. Localizar posibles clientes, contrastar su encaje e identificar las funciones que intervienen en la decisión de compra.

04 · Personalizar tu sistema de exportación con IA. Organizar el contexto de tu empresa, productos, documentos e instrucciones para reutilizarlos al trabajar con Codex.

05 · Preparar tu acción comercial internacional. Desarrollar mensajes, argumentos y preguntas adaptados al cliente y al mercado.

06 · Reconocer señales y preparar el seguimiento. Detectar cambios relevantes en empresas objetivo y definir el siguiente paso comercial.

07 · Diseñar y probar una tarea recurrente. Crear un proceso de investigación, prospección o seguimiento que puedas volver a ejecutar bajo tu supervisión.

Tú decides qué utilizar. Aprenderás a revisar la exactitud, el tono y la utilidad de los resultados antes de aplicarlos o compartirlos.

Qué obtendrás

Una primera versión de tu sistema de ventas internacionales con IA: información del mercado y sus fuentes, el contexto de tu empresa organizado y los criterios de cliente objetivo y propuesta de valor definidos.

Una aplicación comercial trabajada sobre tu caso: empresas de interés, un primer mensaje o preparación de reunión y un siguiente paso. También tendrás una tarea recurrente diseñada, probada y documentada para volver a ejecutarla bajo tu supervisión.



Qué necesitas traer

- Ordenador portátil.
- Acceso operativo a Perplexity y Codex de ChatGPT.
- Un producto o servicio concreto sobre el que trabajar.
- Un mercado objetivo ya elegido.
- Un reto comercial internacional definido.
- Una descripción de tu empresa, tu oferta y documentos que puedas utilizar durante los ejercicios.
- Utiliza únicamente información que puedas compartir con las herramientas y anonimiza los datos cuando sea necesario.

Este programa es para ti si

- **Eres gerente o responsable de internacionalización** y quieres incorporar la IA a la toma de decisiones comerciales reales
- Eres **responsable de exportación** y necesitas investigar mercados, identificar clientes y preparar mejor la acción comercial.
- **Trabajas en ventas internacionales** y quieres mejorar tu capacidad de análisis, personalización y seguimiento.
- **Tu empresa ya exporta o está preparando su actividad exterior** y buscas avanzar hacia un uso más estructurado de la IA.

La Cámara se reserva el derecho de validar las inscripciones.
La formación está especialmente dirigida a profesionales y empresas que **desarrollan directamente actividades de exportación**, internacionalización y ventas en mercados exteriores **por cuenta propia**. Si tienes alguna duda sobre la adecuación de tu perfil al programa, estaremos encantados de orientarte antes de formalizar la inscripción.

Ponente

David Martínez Calduch
Formador y consultor en IA aplicada al negocio

Más de 35 años de experiencia en tecnología, transformación digital y ventas. Ha formado a más de 5 000 directivos y profesionales. Su enfoque es práctico y cercano: ayudarte a aplicar la inteligencia artificial a tu propio negocio para comunicar mejor, impulsar tus ventas y ahorrar tiempo en el día a día.

